

OSF | DIGITAL

QuickStart **D2C**

Solution “Quick Start Direct to Consumer”

Marques du secteur des biens de consommation :
passez du B2B au DTC en seulement 2 semaines !



POURQUOI EST-IL NÉCESSAIRE D'ÊTRE VIGILANT QUANT DÉVELOPPEMENT DE VOTRE SITE ECOMMERCE?

Face à cette crise sans précédent, alors que certains des **canaux de vente traditionnels** tels que les marchés sont **fermés**, le **supply chain est confronté à des perturbations** et les consommateurs sont obligés de rester à la maison - les achats en ligne deviennent indispensables. Les marques du secteur des biens de consommation du monde entier sont amenés à devoir agir rapidement et lancer leurs propres sites Ecommerce pour commencer à vendre directement aux consommateurs.



En ces temps incertains, il est important de pouvoir compter sur un partenaire expert en transformation digitale lors de la mise en œuvre d'un projet de plateforme E-commerce qui permet de disposer d'un accès direct aux clients et d'établir avec eux des relations solides qui perdureront après la crise.

EN QUOI EST-CE INTERESSANT POUR VOUS?

Avantages de la solution

Quick Start Direct to Consumer aide les entreprises du secteur des biens de consommation à :

1

Pérenniser leur entreprise en ouvrant une nouvelle source de revenus et de distribution (vente directe aux consommateurs)

2

Gérer leur stock plus rapidement via leur propre site E-commerce

3

Gérer les commandes et les fluctuations des demandes causées par la crise sanitaire et économique

4

Passer d'un mode de gestion de trésorerie B2B à un mode de collecte directe B2C.

5

Construire des relations directes et solides avec les clients qui perdureront après la crise



PAR OÙ COMMENCER?

Quick Start Direct to Consumer



LANCER UN MAGASIN DE VENTES EN LIGNE DE BIENS DE CONSOMMATION EN 2 SEMAINES

Lorsque le temps presse et qu'il est nécessaire de s'adapter rapidement, il est également nécessaire de choisir la technologie adéquate permettant un déploiement rapide.

Quick Start Direct to Consumer est une solution prête à l'emploi, conçue spécifiquement pour les marques qui vendent des biens de consommation par le biais de distributeurs, comme les produits alimentaires, les produits emballés, les vêtements, les boissons, les automobiles et l'électronique.

Cette solution, optimisée pour **Salesforce Commerce Cloud**, est conçue pour les marques de biens de consommation qui sont confrontés à des perturbations dans le supply chain, les canaux de distribution, le comportement des consommateurs et les restrictions causées par la pandémie de COVID-19.

Package d'installation

FONCTIONNALITÉS

- ✓ Social Sign IN;
- ✓ Parcours client basiques;
- ✓ Panier et paiement;
- ✓ Sync. de Flat File (Catalogue, List de prix, commandes, etc.);
- ✓ Paiements;
- ✓ Taxes;
- ✓ Plan de tag intégré;
- ✓ Templates pré-configures;
- ✓ Templates Responsive.

PACKAGE D'ANIMATION DE BOUTIQUE

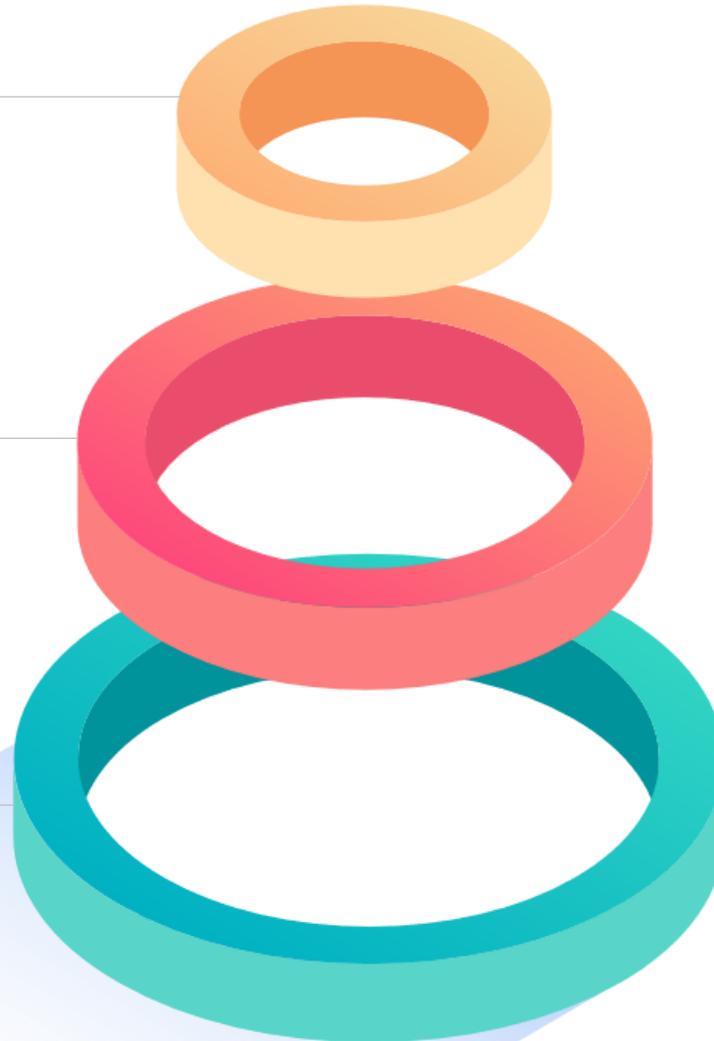
3 MOIS

- ✓ Amélioration de la boutique (nouveaux contenus, mises à jour des modèles);
- ✓ MàJ du Merchandising;
- ✓ Gestion des publicités digitales
- ✓ Maintenance produits, inventaire et promotion;
- ✓ Suivi et support des commandes

PACKAGE D'INSTALLATION

2 SEMAINES

- ✓ Préparation du workshop;
- ✓ Configuration du thème de l'interface utilisateur;
- ✓ Promotions et contenus associés;
- ✓ Configuration du catalogue produits;
- ✓ Processus de gestion des commandes;
- ✓ Configuration de l'analytique, des méthodes paiement et d'expédition.



 Wishlist	 Einstein /IA
 Bundle produits	 Options des produits
 Grands catalogues (SKU's)	 Planification du contenu
 Registre des cadeaux	 Redirection d'URL
 Ensembles de produits	 +100 Promotions OOTB
 Suggestions de recherche	

FONCTIONNALITÉS  commerce cloud

POURQUOI CHOISIR QUICK START DIRECT TO CONSUMER POUR VOTRE BOUTIQUE EN LIGNE?

Lancer une boutique en ligne de biens de consommation en seulement 2 semaines



UN GO TO MARKET RAPIDE

Passez de l'offline à l'online et commencez à vendre à vos clients en direct en **seulement 2 semaines**.

UN NOUVEAU CANAL

Garder une continuité d'activité en passant par la vente via un site E-commerce et en créant une **nouvelle source de revenus et de distribution**.

LA VENTE DIRECTE

Vendez vos produits **directement à vos clients rapidement**, en passant par un site E-commerce DTC.

SUIVI DES BESOINS DES CONSOMMATEURS

Vendez **online** – là où sont vos clients actuellement, et gérez mieux vos **stocks, et les fluctuations des demandes et commandes**.

UN AVANTAGE CONCURRENTIEL

Gagnez de **nouvelles parts de marché** et obtenez un **avantage concurrentiel** sur les entreprises qui vendent uniquement via des canaux hors ligne.

OSF | DIGITAL

MERCI!

Pour demander une démo:
contact@osf.digital

