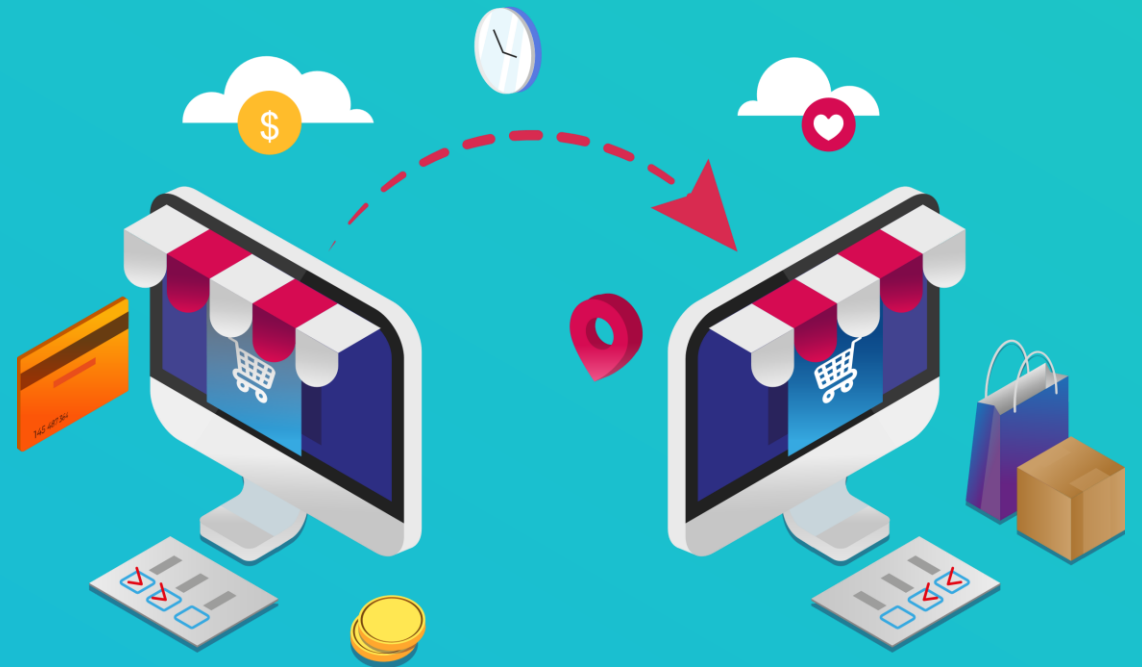


OSF | DIGITAL

QuickStart **B2B**

Quick Start Commerce : Une solution dédiée au B2B

Entreprises du B2B : Lancez votre plateforme
Ecommerce en seulement 4 semaines !



POURQUOI EST-IL NÉCESSAIRE D'ÊTRE VIGILANT QUANT AU DÉVELOPPEMENT DE VOTRE PLATEFORME B2B?

Face à la crise, les entreprises B2B font face à une réduction drastique des heures de travail de leurs collaborateurs et à la **mise en place de la distanciation sociale** qui freine considérablement la possibilité de prendre des rendez-vous. Lorsque les forces de vente sur le terrain **ne peuvent plus rencontrer leurs clients en face à face**, il est important d'envisager un **autre mode d'interaction avec eux**, complètement sécurisé, pour **vendre et gérer les échanges et transactions**.



Compter sur une **alternative fiable** pour continuer à vendre ses produits est vital pour assurer la pérennité de l'entreprise.

EN QUOI EST-CE INTÉRESSANT POUR VOUS?

Avantages de la solution

Quick Start for B2B aide les entreprises qui vendent aux distributeurs, grossistes, etc. à :

1

Développer rapidement leur propre canal de distribution (en 4 semaines).

2

Pouvoir s'adapter aux changements du marché et passer d'un mode d'échange en en face à face au mode online.

3

Offrir aux acheteurs B2B une expérience de type B2C, via une plateforme Ecommerce où ils peuvent commander et réorganiser des produits en ligne.

4

Bénéficier d'un avantage concurrentiel sur le marché - car les entreprises B2B qui vendent en ligne sont 15% plus rentables que celles qui ne le font pas.*

5

Préparer leur entreprise à une croissance future, via un nouveau canal de distribution et de vente leur propre plateforme E-commerce.

*Source: McKinsey Digital Quotient, Capital IQ



PAR OÙ COMMENCER?

Quick Start for B2B



Lancez une boutique en ligne B2B en 4 semaines

Quand le facteur temps est crucial et que vous devez vous adapter rapidement, **un partenaire d'intégration** réputé, et une technologie parfaitement adaptée à vos besoins, peuvent vous aider à vous déployer rapidement.

Quick Start B2B d'OSF est une solution prête à l'emploi, conçue spécifiquement pour les entreprises B2B proposant leurs produits aux distributeurs, grossistes et autres entreprises.

Cette solution innovante, développée par OSF Digital et optimisée pour **Salesforce B2B Commerce**, aidera les marques B2B à prendre une longueur d'avance dans le monde du digital en lançant un site E-commerce en seulement quatre semaines.



LANCEMENT EN
4 SEMAINES



FONCTIONNALITÉS

- ✓ Catégorisation de produit
- ✓ Recherche et filtres
- ✓ Images, description, spécifications
- ✓ Commande rapide
- ✓ Modèles de commande
- ✓ Recommande rapide
- ✓ Historique de commande
- ✓ Carnet d'adresse
- ✓ Paiement multi-étapes
- ✓ PO pour paiement
- ✓ Google Analytics
- ✓ Responsive pour mobile
- ✓ Intégration manuelle de l'ERP

GESTION DE BOUTIQUE

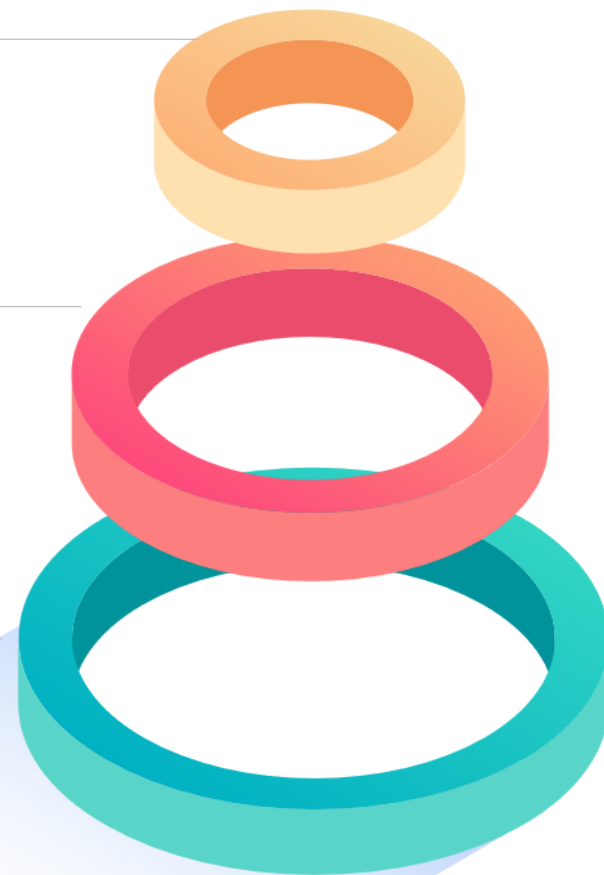
3 MOIS

- ✓ Gestion du contenu
- ✓ Amélioration du magasin
- ✓ Transfert de compétence
- ✓ Gestion des données de référence
- ✓ Support client (jusqu'à 48 H/Mois)
- ✓ Maintenance produit
- ✓ Suivi et support des commandes
- ✓ Reporting
- ✓ Hypercare

INSTALLATION DE SOLUTION

4 SEMAINES

- ✓ Workshop à distance
- ✓ Collecte des exigences
- ✓ Collecte des données nécessaires et guide d'image de marque
- ✓ Signature de SOW
- ✓ Gestion du chargement de données
- ✓ Création du magasin "Branded"
- ✓ Configuration du magasin et des fonctionnalités
- ✓ Préparation du Go-Live
- ✓ Déploiement en production
- ✓ Support à distance pendant l'UAT et le Go-Live
- ✓ Transfert de compétences et sur les opérations



POURQUOI CHOISIR QUICK START FOR B2B POUR VOTRE BOUTIQUE B2B?

Lancez votre site B2B en juste 4 semaines



4 SEMAINES POUR LE GO LIVE

Digitalisez votre processus de vente B2B avec Quick Start B2B - notre solution Cloud basée sur Salesforce B2B Commerce qui offre une boutique évolutive avec des fonctionnalités dédiées B2B et vous permet un lancement en seulement 4 semaines.



NOUVEAU CANAL DE DISTRIBUTION

Ouvrez un nouveau canal de revenus et de distribution en passant à une solution Ecommerce standard et en lançant un portail B2B en libre-service pour vos clients où ils peuvent commander et réorganiser des produits en ligne.



ADAPTEZ-VOUS À LA NOUVELLE RÉALITÉ DES ACHETEURS

Maintenant que la plupart de vos clients sont obligés d'acheter en ligne, il faut donc répondre rapidement à leurs demandes changeantes et les rencontrer là où ils se trouvent: en ligne. Comptez sur une solution Ecommerce solide avec toutes les fonctionnalités essentielles pour votre entreprise afin d'offrir à vos clients une expérience d'achat personnalisée de type B2C.

OSF | DIGITAL

MERCI !

Demandez une demo à :
contact@osf.digital

