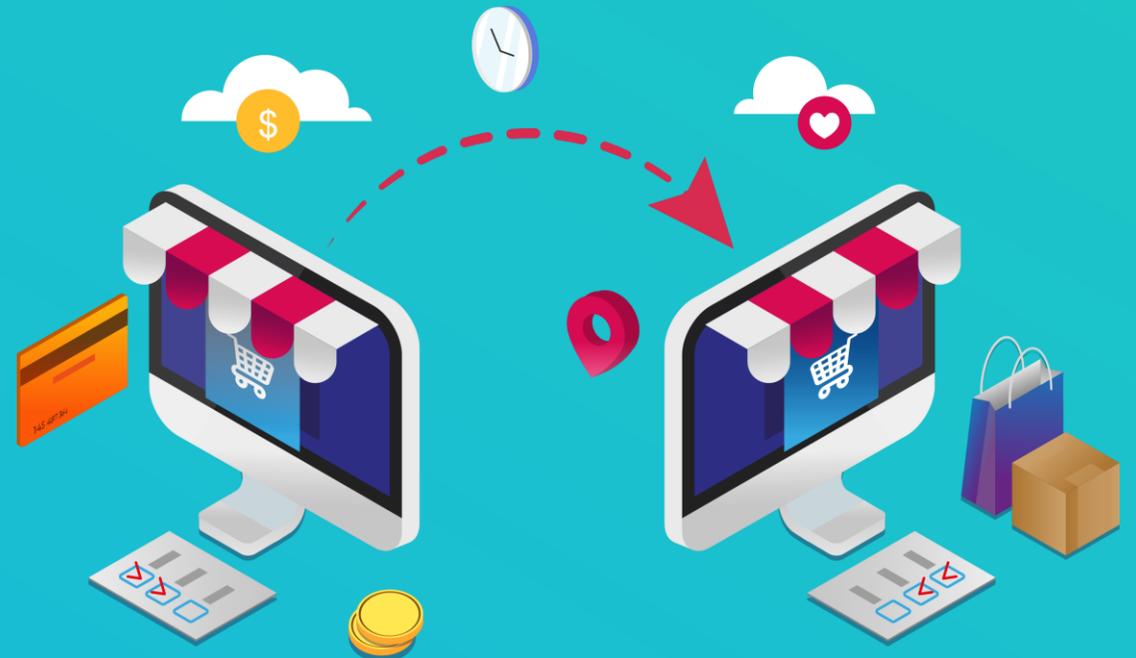


OSF | DIGITAL

QuickStart **B2B**

Quick Start E-Commerce- Lösung für B2B-Anbieter

In 4 Wochen live: Launchen Sie Ihren B2B-
Online-Shop blitzschnell mit Quick Start B2B



WARUM JETZT EINEN B2B E-COMMERCE-SHOP LAUNCHEN?

In der globalen Krise kämpfen Unternehmen mit **knappen Personalressourcen, verkürzten Arbeitszeiten und Social Distancing**. Wenn Ihr Vertrieb Kunden nicht mehr persönlich in deren Betrieb besuchen kann, müssen Sie über andere, **risikofreie Wege für den Verkauf** und andere Transaktionen nachdenken.



Die verlässliche, **digitale Alternative**, um Ihre Produkte weiterhin an B2B-Kunden zu verkaufen – unverzichtbar für den Geschäftserfolg in unsicheren Zeiten.

WAS SIND IHRE POTENZIALE?

Lösungs-Mehrwerte

Quick Start B2B wurde für Anbieter entwickelt, die Ihre Produkte an Distributoren, Großhändler und andere B2B-Kunden verkaufen. Quick Start B2B unterstützt Sie dabei, ...

1

... Ihren eigenen Online-Vertriebskanal in nur 4 Wochen an den Start zu bringen.

2

... sich an Marktänderungen anzupassen und Ihr Geschäftsmodell von Face-to-Face auf online umzustellen.

3

... Ihren B2B-Kunden ein Einkaufserlebnis zu bieten, wie sie es im Privatleben gewohnt sind – mit einfachsten Bestellungen und Nachbestellungen

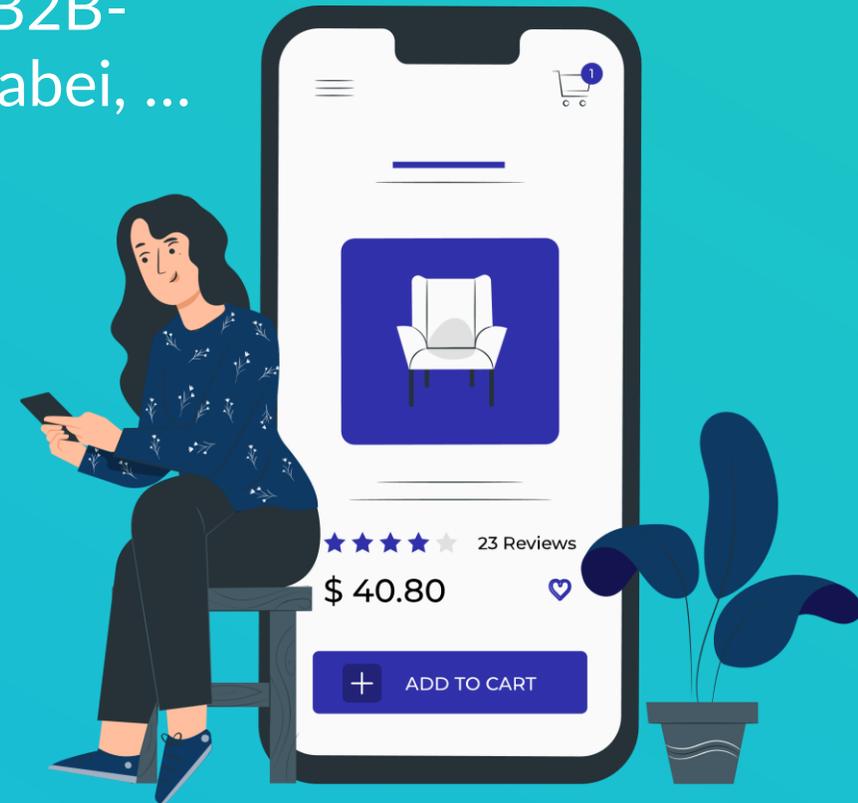
4

... sich einen Wettbewerbsvorteil zu verschaffen – denn B2B-Anbieter, die online verkaufen, sind um 15 % profitabler als Unternehmen, die es nicht tun.*

5

... Ihr Unternehmen durch einen neuen Distributions- und Verkaufskanal bereit für künftiges Wachstum zu machen – mit Ihrem eigenen B2B Online-Shop.

*Source: McKinsey Digital Quotient, Capital IQ



WIE STARTEN SIE?

Quick Start für B2B



Launchen Sie einen B2B-Shop in nur 4 Wochen

Wenn der Druck hoch ist und Sie Ihr Geschäft schnell anpassen wollen, brauchen Sie nicht nur einen erfahrenen, zuverlässigen Implementierungspartner – sondern auch die optimale Technologie für **einen schnellen, problemlosen Roll-out**.

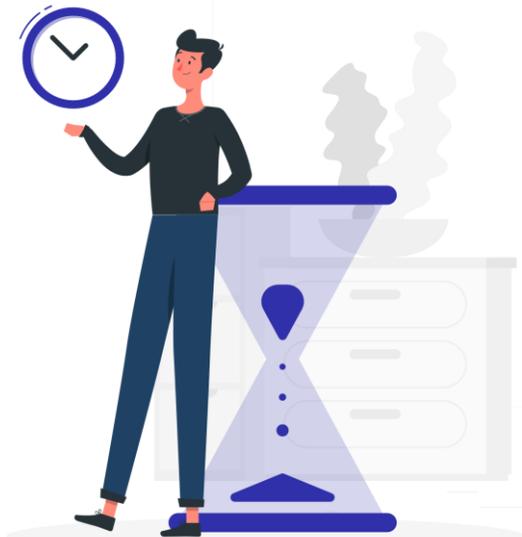
Quick Start B2B ist eine **Out-of-the-Box E-Commerce-Lösung**, die speziell für B2B-Anbieter entwickelt wurde, deren Geschäft durch die Corona-Krise beeinträchtigt ist und die vorwiegend an Distributoren, Großhändler und andere Unternehmen verkaufen.

Die innovative Lösung ist von OSF entwickelt und basiert auf der **Salesforce B2B Commerce**. Sie gibt B2B-Brands beim Start in die digitale Welt einen Wettbewerbsvorsprung und eine perfekte Basis für künftiges Wachstum – mit einem rasantem Shop-Launch innerhalb von nur 4 Wochen.

Übersicht



ONLINE IN NUR
4 WOCHEN



LÖSUNGSÜBERSICHT

- ✓ Produktkategorisierung
- ✓ Suche und Filter
- ✓ Bilder, Beschreibungen, Produktdetails
- ✓ Schnellbestellung
- ✓ Order Templates
- ✓ Schnelle Nachbestellung
- ✓ Bestellhistorie
- ✓ Addressbuch
- ✓ Mehrstufiger Checkout
- ✓ PO's für Zahlunegn
- ✓ Google Analytics
- ✓ Responsivität für mobile Endgeräte
- ✓ Manuelle ERP-Integration

STOREFRONT AS A SERVICE

3 MONATE

- ✓ Content Management
- ✓ Shop-Optimierung
- ✓ Wissenstransfer
- ✓ Stammdatenverwaltung
- ✓ Kundenservice
- ✓ Bis zu 48 Stunden/Monat
- ✓ Produktpflege
- ✓ Auftragsüberwachung und Support
- ✓ Reporting
- ✓ Hypercare

LÖSUNGSINSTALLATION

4 WOCHEN

- ✓ Remote-Workshop
- ✓ Erfassen der Geschäftsanforderungen
- ✓ Erfassen der notwendigen Daten und CD-Richtlinien
- ✓ SOW Signatur
- ✓ Unterstützung Data Load
- ✓ Einrichten des gebrandeten Shops
- ✓ Konfiguration von Shop und Features
- ✓ Vorbereitung des Go-Live
- ✓ Deployment in Produktivumgebung
- ✓ Remote-Support während UAT und Go-Live
- ✓ Know-how-Transfer und Übergabe



Launchen Sie Ihren B2B-Online-Shop in nur 4 Wochen



4 WOCHEN BIS ZUM GO-LIVE

Digitalisieren Sie Ihren B2B-Vertrieb mit Quick Start B2B – unserer Salesforce B2B Commerce Lösung. Sie bietet Ihnen eine skalierbare E-Commerce Storefront mit B2B-spezifischen Features. Mit einem schnellen Markteintritt innerhalb von nur 4 Wochen.



NEUER UMSATZ- UND DISTRIBUTIONSKANAL

Schaffen Sie einen neuen Umsatz- und Vertriebskanal, indem Sie Ihr Geschäft mit dieser Off-the-Shelf-Lösung transformieren. Bieten Sie Ihren Kunden ein Self Service B2B E-Commerce-Portal, in dem sie Bestellungen und Nachbestellungen ganz einfach online erledigen können.



STELLEN SIE SICH DER REALITÄT DES ONLINE-KAUFENS

Jetzt, wo viele Ihrer Kunden genötigt sind, online zu kaufen, sollten Sie schnell auf dieses neue Verhalten reagieren. Treffen Sie Ihre Kunden dort, wo sie ohnehin sind – im Web. Vertrauen Sie einer soliden Shop-Lösung mit allen wichtigen Features. Für individualisierte Einkaufserlebnisse wie im B2C.

OSF | DIGITAL

DANKE!

Fragen Sie nach einer Live-Demo:
contact@osf.digital

