

OSF | DIGITAL

QuickStart **B2B**

Solução de Comércio de Rápido Lançamento para Empresas B2B

Capacitando a transição de empresas B2B para uma plataforma de e-commerce em apenas 4 semanas



POR QUE VOCÊ DEVE SE PREOCUPAR COM A TRANSIÇÃO PARA UMA PLATAFORMA DE E-COMMERCE B2B?

Em uma crise global, empresas B2B estão lidando com **redução no número de funcionários, jornada de trabalho reduzida e distanciamento social**. Quando seus representantes de vendas não podem mais ir a campo atender seus clientes de forma presencial, você precisa pensar em outra maneira, **sem riscos, de vender e fazer negócios**.



Ter uma **alternativa digital confiável para continuar vendendo produtos on-line diretamente para seus clientes B2B** é fundamental para o sucesso dos negócios nestes tempos de incertezas.

O QUE HÁ NA TI PARA SUA EMPRESA?

Benefícios da Solução

O QuickStart para B2B ajuda empresas que estão vendendo produtos para distribuidores, atacadistas e outras empresas a:

1

Desenvolver seu próprio canal de distribuição on-line rapidamente — em apenas 4 semanas.

2

Adaptar-se às mudanças de mercado e mudar para conduzir negócios do presencial para online.

3

Oferecer aos seus compradores B2B uma experiência semelhante ao B2C, através de uma plataforma de e-commerce onde eles possam encomendar e reordenar produtos on-line.

4

Ganhar vantagem competitiva no mercado — empresas B2B que vendem online são 15% mais rentáveis do que aquelas que não vendem.*

5

Planejar seus negócios para o crescimento no longo prazo, através de um novo canal de distribuição e venda — sua própria plataforma de e-commerce.

*Source: McKinsey Digital Quotient, Capital IQ



COMO COMEÇAR?

Lançamento rápido para o B2B



Lance uma loja on-line B2B em apenas 4 semanas

Quando o tempo é essencial e você precisa se adaptar rapidamente, você precisará — **além de um parceiro de integração confiável** — a tecnologia perfeita para ajudá-lo a implantar rapidamente.

O **QuickStart da OSF para B2B** é uma solução de comércio fora da caixa, projetada especificamente para empresas B2B que vendem produtos para distribuidores, atacadistas e outras empresas, e agora são afetadas pelas mudanças causadas pelo COVID-19.

Esta solução inovadora, desenvolvida pela OSF Digital e alimentada pela **Salesforce B2B Commerce Cloud**, ajudará as marcas B2B a obterem um avanço no mundo digital e impulsionar o crescimento no longo prazo, lançando um site de e-commerce em apenas quatro semanas.

Visão Geral da Solução



ON-LINE EM APENAS
4 SEMANAS



RECURSOS DA SOLUÇÃO

- ✓ Categorização de Produtos
- ✓ Pesquisar e Filtrar
- ✓ Imagens, Descrição, Especificações
- ✓ Ordem Rápida
- ✓ Modelos de Pedidos
- ✓ Reordenação Rápida
- ✓ Histórico da Ordem
- ✓ Livro de Endereços
- ✓ Checkout Multi-Etapas
- ✓ PO para Pagamento
- ✓ Google Analytics
- ✓ Capacidade de Resposta Móvel
- ✓ Integração ERP Manual

VITRINE DO SERVIÇO

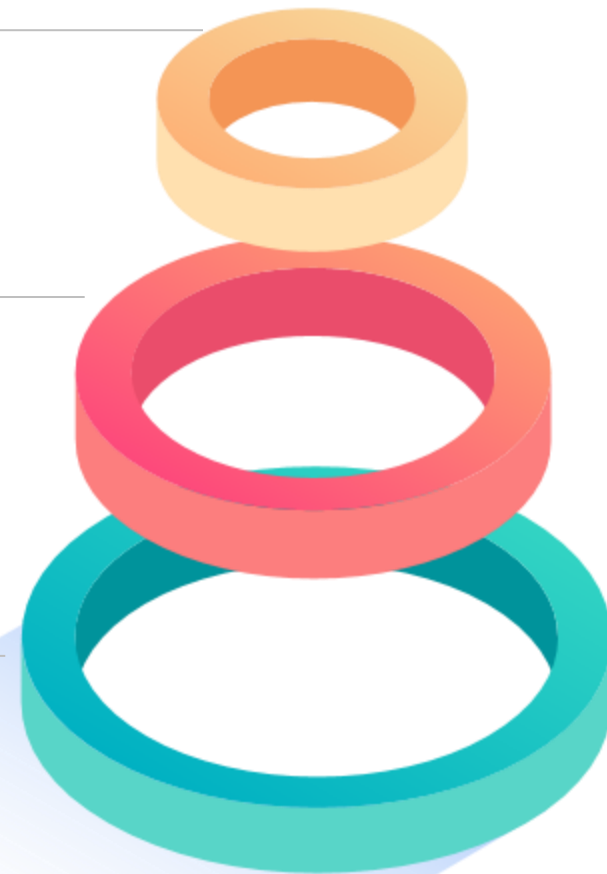
3 MESES

- ✓ Gerenciamento de Conteúdo
- ✓ Melhoria da Loja
- ✓ Transferência de Conhecimento
- ✓ Gerenciamento de Dados
- ✓ Suporte ao Cliente
- ✓ Até 48 horas /mês
- ✓ Manutenção de Produtos
- ✓ Monitoramento e Suporte de Pedidos
- ✓ Relatório
- ✓ Segurança Máxima

INSTALAÇÃO DA SOLUÇÃO

4 SEMANAS

- ✓ Oficina Remota
- ✓ Reunir Requisitos de Negócios
- ✓ Coletar Dados Necessários e Guia de Estilo da Marca
- ✓ Assinatura SOW
- ✓ Suporte a Carga de Dados
- ✓ Criar Loja da Marca
- ✓ Configurar Loja e Recursos
- ✓ Preparar-se Para Entrar no Ar
- ✓ Implantação na Produção
- ✓ Suporte Remoto Durante UAT e Go-live
- ✓ Transferência de Conhecimento e Transferência para Operações



POR QUE ESCOLHER O QUICKSTART PARA B2B PARA CONSTRUIR SUA LOJA ON-LINE?

Lance uma loja on-line B2B em apenas 4 semanas



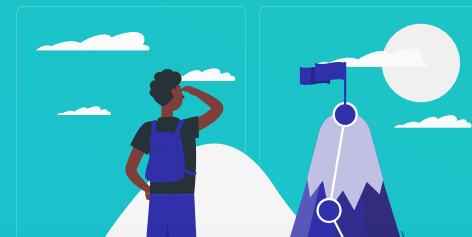
4 SEMANAS PARA ENTRAR NO AR

Digitalize seu processo de vendas B2B com o QuickStart B2B – nossa solução baseada em nuvem salesforce B2B Commerce, fornece uma vitrine de comércio escalável com recursos dedicados ao B2B e permite que você vá ao mercado em apenas 4 semanas.



NOVO CANAL DE RECEITA E DISTRIBUIÇÃO

Ganhe um novo canal de receita e distribuição, passando para uma solução de e-commerce fora da prateleira e lançando um portal de e-commerce B2B de autoatendimento para seus clientes, onde eles possam encomendar e reordenar produtos on-line.



ADAPTE-SE À NOVA REALIDADE DAS COMPRAS ON-LINE

Agora que a maioria de seus clientes são forçados a fazer compras on-line, responder às mudanças das demandas dos clientes rapidamente e atender seus clientes onde eles estão: on-line. Conte com uma solução sólida de e-commerce com todos os recursos essenciais para sua empresa para fornecer aos clientes uma experiência personalizada de compras semelhante ao B2C.

OSF | DIGITAL

OBRIGADO!

Agende uma demonstração
ao vivo: contact@osf.digital

