

OSF | DIGITAL

QuickStart B2B

Quick Start B2B コマースソリューション

わずか4週間で対法人向けB2B
eコマースプラットフォームへの移行を支援



B2B eコマースプラットフォームへの移行に 注意が必要なのはなぜでしょう？

世界的な危機において、B2Bビジネスは人的リソースの削減、労働時間の短縮、社会的距離の問題に取り組んでいます。現場の営業担当者が顧客と直接対面することができなくなった場合、リスクのない別の方法で販売および取引を考える必要があります。



この不確実な時代において重要な顧客への販売を継続するため信頼性の高いデジタル代替手段を持つことは、ビジネスを成功させるためには重要です。

何が含まれているでしょう？

ソリューションのメリット

B2B向けQuick Startは、
代理店、卸売業者、その他の企業に製品を販売している
企業が以下のことを行えるよう支援致します：

1

わずか4週間で、
独自のオンライン
配信チャンネル
を迅速に開発で
きます。

2

市場の変化に適応
し、対面からオン
ラインビジネスへ
移行します。

3

オンラインで製品
を注文および再注
文できるeコマース
プラットフォーム
を通じて、B2B購
入者にB2Cオンラ
インショッピング
のような体験を提
供します。

4

市場での優位性を
獲得 – B2Bビジネ
スにおけるオンラ
イン収益は、そう
でない場合と比較
し15%増加傾向に
あります。*

5

独自のeコマース
プラットフォーム
で、新しい流通お
よび販売チャネル
を通じ、将来の成
長に向けて設定し
ます。

*出典: McKinsey Digital Quotient, Capital IQ



どのように始めますか？

B2B向けQuick Start



わずか4週間で B2Bオンラインショップを立ち上げる

時間が重要で即座に適応する必要がある場合は、信頼できるインテグレーションパートナーと完璧な技術が、迅速な導入を支援します。

OSFのQuick Start B2Bは「すぐに使用できる」コマースソリューションであり、特にCOVID-19によって引き起こされた影響を受ける販売業者、卸売業者、その他の企業に製品を販売しているB2B企業向けに設計されています。

OSF Digitalによって開発され、Salesforce Commerce Cloudを利用したこの革新的なソリューションは、B2BブランドがeコマースWebサイトをわずか4週間で立ち上げることで、デジタル世界での先導と将来の成長に向けた進化を支援します。



わずか4週間で
オンライン稼働



機能一覧

- ✓ 製品カテゴリー化
- ✓ 検索とフィルター
- ✓ 画像、説明、仕様
- ✓ クイックオーダー
- ✓ オーダーテンプレート
- ✓ 迅速な再注文
- ✓ 注文履歴
- ✓ アドレス帳
- ✓ マルチステップチェックアウト
- ✓ 支払注文書
- ✓ Google Analytics
- ✓ レスポンシブ対応
- ✓ 手動ERPインテグレーション

ストアフロントサービス

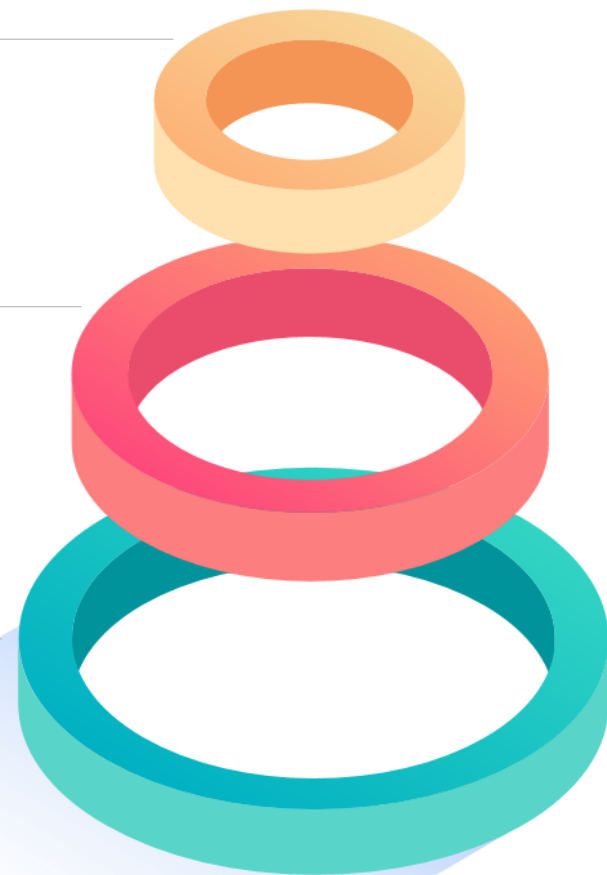
3ヶ月

- ✓ コンテンツ管理
- ✓ ショップ改善対策
- ✓ 知識の伝達
- ✓ マスターデータ管理
- ✓ カスタマーサポート
- ✓ 最大48時間/月
- ✓ 製品メンテナンス
- ✓ 注文モニタリングとサポート
- ✓ レポート
- ✓ ハイパーケア

インストールまで

4週間

- ✓ リモートワークショップ
- ✓ ビジネス要件の収集
- ✓ 必要データとブランドスタイルの収集
- ✓ SOW（作業範囲記述書）の署名
- ✓ データ読み込みサポート
- ✓ ブランドショップの作成
- ✓ ショップの機能の設定
- ✓ 稼働準備
- ✓ 本番環境への展開
- ✓ UAT（ユーザー受入テスト）と稼働中のリモートサポート
- ✓ 知識の伝達及び運用への引継ぎ



オンラインショップを構築するために Quick Start B2Bを選択する理由

わずか4週間でB2Bオンラインショップの立ち上げを



4週間で稼働

B2B専用機能を備えたスケーラブルなECストアフロントを提供し、わずか4週間で市場に参入可能です。

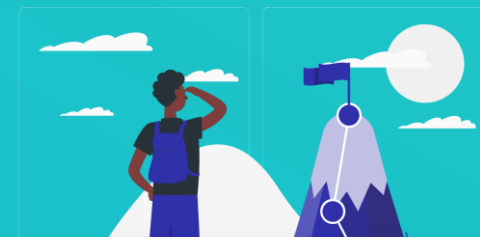
私たちのSalesforce B2B Commerceベースのソリューション

Quick Start B2Bで
あなたの対法人販売プロセスをデジタル化します。



新しい収益と流通チャネル

既製のeコマースソリューションに移行し、顧客が製品をオンラインで注文および再注文できるセルフサービス型B2B eコマースポータルを立ち上げることで、新しい収益と流通チャネルを獲得できます。



オンライン購入の新しい現実 に対応

顧客のほとんどがオンラインで買い物をすることを余儀なくされた今、あなたは変化する顧客の要求に対し、迅速に対応する方法を見つける必要があります。そして、彼らがいる場所…「オンライン」で、出会わなくてはなりません。

パーソナライズされたB2Cのような購入者体験を顧客に提供するために、ビジネスに不可欠なすべての機能を備えた強固なeコマースソリューションに頼りましょう。

OSF | DIGITAL

THANK YOU!

ライブデモのご予約はこちらまで:
contact@osf.digital

