

UTILIZE UM MODELO DE ASSINATURAS

osf.digital

DÊ AOS CLIENTES O QUE ELES QUEREM!

Os clientes buscam **conveniência** e tudo o que os ajude a poupar tempo será bem recebido. Os comerciantes buscam um método de baixo esforço para gerar **receita estável** e gerenciar seus **níveis de estoque.** Para satisfazer os dois grupos, desenvolvemos o Smart ORDER REFILL 2.0, uma excelente adição à sua loja on-line para oferecer aos clientes a capacidade de configurar uma **reposição de pedidos** e gerenciá-los como desejarem.

O Smart ORDER REFILL 2.0, a versão mais recente de nosso popular cartucho Salesforce Commerce Cloud, oferece aos clientes a oportunidade de automatizar suas compras recorrentes usando um programa de assinaturas. Esse produto agora é compatível com SFRA, tem um novo design atualizado e oferece muitos novos recursos impressionantes. Mantenha o foco em atrair novos clientes e em manter os existentes satisfeitos adicionando um programa de assinaturas à sua loja on-line.





PLATAFORMA: Salesforce Commerce Cloud CONTATO: contact@osf.digital

SOLICITE UMA DEMONSTRAÇÃO AO VIVO







RECURSOS & BENEFÍCIOS

COMPATÍVEL **COM SFRA**

O Smart ORDER REFILL 2.0 agora é compatível com SFRA, o novo modelo de customização e blueprint para design de site da Salesforce Commerce Cloud que cria sites rapidamente e possui centenas de recursos prontos para uso.

DESIGN

Essa nova versão vem pronta para uso com um design atualizado da opção de assinatura nas páginas do produto e de checkout, o painel de pedidos do cliente e o módulo de relatórios do lojista.

ASSINATURAS POR COMPROMISSO

Os compradores agora podem se beneficiar de negócios melhores se eles se comprometerem com uma assinatura por um período de tempo específico definido por você. Essa opção minimiza o risco de assinaturas canceladas e ajuda você a assegurar sua receita.

MÓDULO DE RELATÓRIOS

Você agora pode visualizar os detalhes sobre cada assinatura, incluindo os produtos no pedido, o status do pedido, quando a assinatura começou, quando está programada para terminar e o intervalo de recorrência.

DE VENDAS

Os clientes podem automatizar os pedidos dos produtos que compram com mais frequência, de acordo com o intervalo desejado, ajudando você a aumentar a taxa de retenção e a fidelização dos clientes.

DIRECIONADAS

Um cliente fiel é um cliente recorrente. Crie grupos de clientes para enviar promoções especiais, oferecer frete grátis e até fornecer amostras grátis.

SOLICITE UMA DEMONSTRAÇÃO AO VIVO

Vamos manter contato!