

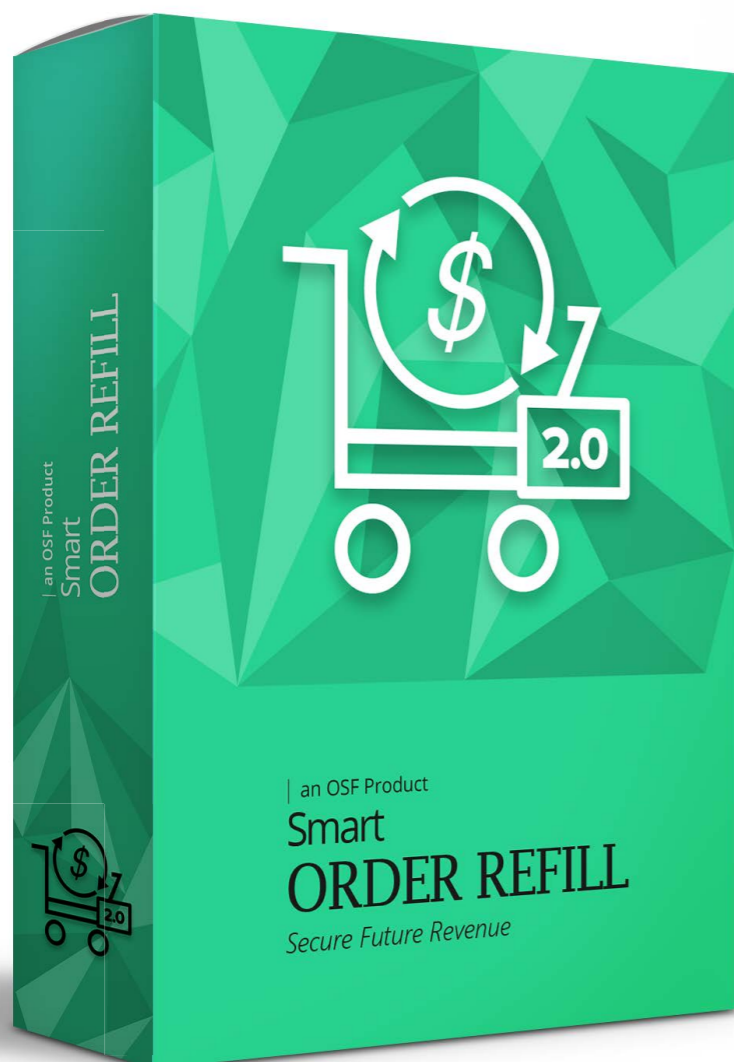
BIETEN SIE ATTRAKTIVE ABO-MODELLE

osf.digital

GEBEN SIE KUNDEN, WAS SIE WOLLEN!

Kunden sehnen sich heutzutage nach Bequemlichkeit und allem, was Ihnen dabei hilft, Zeit zu sparen. Händler sind auf der Suche nach unaufwendigen Methoden, die ein stabiles Einkommen sichern und bei der Verwaltung ihrer Warenbestände behilflich sind. Um beiden Gruppen gerecht zu werden, haben wir **Smart ORDER REFILL 2.0** entwickelt, eine intelligente Ergänzung für Ihren Online-Shop, die es Käufern ermöglicht, selbstständig automatische Nachbestellungen einzurichten und zu verwalten.

Smart ORDER REFILL 2.0, die aktuellste Version unseres beliebten Salesforce Commerce Cloud-Moduls, bietet Kunden die Möglichkeit, wiederkehrende Einkäufe auf Basis eines Abonnements zu automatisieren. Dieses Produkt ist nun kompatibel mit **SFRA**, kommt in einem modernisierten Design daher und bietet zahlreiche neue und beeindruckende Funktionen. Konzentrieren Sie sich auf die Akquise neuer Kunden und halten Sie Ihren bestehenden Kundenstamm durch die Einführung eines Abo-Modells bei Laune.



PLATTFORM: **Salesforce Commerce Cloud**
KONTAKT: **deutschland@osf.digital**

JETZT LIVE-DEMO ANFRAGEN



SFRA-zertifiziertes Modul



LIVE Demo



INDIVIDUALISIERUNG möglich

FUNKTIONEN & VORTEILE

SFRA-KOMPATIBILITÄT

Smart ORDER REFILL 2.0 ist nun kompatibel mit **SFRA**, der neuen Architektur von Salesforce Commerce Cloud, mit der Sie Websites aus individualisierbaren Vorlagen schneller und einfacher erstellen.

MODERNISIERTES DESIGN

In diesem Update wurde das Erscheinungsbild der Abo-Möglichkeiten auf den Produkt- und Checkout-Seiten sowie in der Bestellübersicht des Kunden und im Berichtmodul für Händler modernisiert.

VERBINDLICHDE ABONNEMENTS

Käufer können nun von günstigen Konditionen profitieren, falls sie ein Abonnement für einen bestimmten, von Ihnen festgelegten Zeitraum abschließen. So können sich Händler der Einnahmen für diesen Zeitraum sicher sein und gehen nicht das Risiko eines stornierten Abonnements ein.

BERICHTMODUL

Sie können nun alle Abo-Bestellungen durchsuchen, verwalten und Details dazu aufrufen. So können Sie etwa die Produkte in der jeweiligen Bestellung, den Bestellstatus, Anfangs- und Enddatum sowie das Wiederholungsintervall einsehen.

KONTINUITÄT IM VERKAUF

Kunden können Bestellungen für die Produkte, die sie am häufigsten erwerben, ganz nach ihrem Belieben automatisieren. Sie als Händler profitieren dabei von einer erhöhten Kundenbindung sowie -loyalität.

ZIELGERICHTETE KAMPAGNEN

Ein loyaler Kunde ist ein wiederkehrender Kunde. Teilen Sie Ihre Kunden in Gruppen ein, sodass Sie diesen ganz leicht besondere Angebote, kostenfreien Versand oder sogar Gratisproben zukommen lassen können.

[JETZT LIVE-DEMO ANFRAGEN](#)

Sprechen sie uns an!

+49 911 277 45 570 | [osf.digital](#) | deutschland@osf.digital